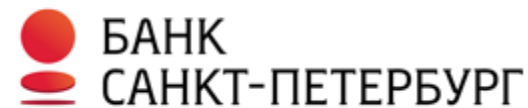




№ 1 УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР



Седнева
Юлия Анатольевна

Вебинар 27.02.2020

**"Инкотермс 2020. Влияние новой редакции на
эффективность внешнеторговой сделки"**

Оформление сделок купли-продажи

*Большинство внешнеэкономических сделок оформляется **контрактом** (международным договором) купли-продажи.*

*При этом в качестве важнейшего универсального документа в области международного торгового права выступает **Венская конвенция** о договорах международной купли-продажи товаров, принятая ООН в 1980г.*

Гражданский кодекс РФ, гл. 30

Инкотермс 2020/10 в контракте:

- ▶ На русском языке – Инкотермс 2020/2010
- ▶ На английском языке – **Incoterms® 2010, в редакции 2020** допускается **Incoterms 2020**
- ▶ Обязательно ссылаться на редакцию **ИНКОТЕРМС**
- ▶ При выборе базиса поставки необходимо строго придерживаться терминологии **ИНКОТЕРМС**.



Incoterms регламентируют следующие моменты:

- ❑ **Обязанности сторон:**
 - Взаимоотношения продавца и покупателя: кто и что делает (например, кто организует перевозку или страхование товара, кто оформляет отгрузочные документы и т.д.)

- ❑ **Риски:** когда и в каком месте продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке товара (когда риск переходит от продавца покупателю);

- ❑ **Расходы:** какая из сторон отвечает за расходы, например, по перевозке, страховке, упаковке, погрузке и т.д.



Incoterms не регламентируют следующие моменты:

- Статус контракта;
- Спецификация продаваемого товара;
- Способ, порядок, место или валюта оплаты товара;
- Правовая защита при нарушении условий контракта;
- Основные последствия просрочки или иных нарушений по исполнению договорных обязательств;
- Последствия санкций;
- Введение тарифов;
- Запрет на экспорт или импорт;
- Форс-мажор;
- Права интеллектуальной собственности;
- Способ, место или право, применимое при разрешении споров в случае нарушения договора.
- Переход права собственности



Основные изменения в редакции Инкотермс 2020:

- Коносамент с бортовой пометкой и термин FCA;
- Расходы там, где они указаны;
- Различный уровень страхового покрытия по терминам CIF и CIP;
- Организация перевозки собственными транспортными средствами продавца или покупателя по терминам FCA, DAP, DPU, DDP.
- Изменения аббревиатуры с DAT на DPU;
- Включение требований по безопасности в обязательства и расходы на перевозку
- Пояснения для пользователей.



Страхование грузов по Инкотермс.

- ❑ Условие поставки CIF – оговорка C – покрытие ряда рисков
- ❑ Условие поставки CIP - оговорка A – все риски

EXW (Франко-завод)

- ▶ **EXW: CC=CT**
- ▶ С завода (...название места)
- ▶ Продавец поставляет товары, размещая их **в отсутствие покупателя** без погрузки на транспортное средство, в свою очередь, покупателю направляется любое уведомление, которое позволит ему получить товары.



FCA (Свободный перевозчик)

- ▶ **CC= CT + TP (до обусловленного места) + ЭТП**
- ▶ Франко – перевозчик (..название места)
- ▶ **Продавец должен поставить товары перевозчику или другому лицу, назначенному покупателем по предварительному согласованию, в указанное место.**
Поставка завершена:
а) Если указанное место находится в помещении продавца, когда товары были погружены на транспортное средство, обеспеченное покупателем.
- ▶ В любом другом случае, когда товары размещены в отсутствие перевозчика или другого лица, назначенного покупателем, на транспортном средстве продавца и готовы к разгрузке.

Поставка FAS

- ▶ **СС = СТ + ТР(+ разгрузка) + ЭТП**
- ▶ Свободно вдоль борта
(...название порта отгрузки)
- ▶ Продавец **должен поставить товары, или размещая их рядом с судном** (например, на пристань или баржу) в назначенном покупателем пункте погрузки, если таковые вообще имеются, обозначенные покупателем в порту отгрузки, или **обеспечить размещение доставленных товаров**

FOB (Свободен на борту)

- ▶ **СС = СТ + ТР(+погрузка) + ЭТП**
- ▶ Свободно на борту
(...название порта отгрузки)
- ▶ Продавец должен поставить товары или размещая их на борту судна, указанного покупателем в пункте погрузки, обозначенном в порту отгрузки, или обеспечивая размещение поставленных товаров.



CFR И CIF ПОСТАВКИ

- ▶ Продавец должен поставить товары или **размещая их на борту судна ...** или обеспечивая размещение поставленных товаров. В любом случае продавец должен поставить товары ... общепринятым образом в порт.

CFR (Стоимость и фрахт)

- ▶ **СС=СТ+ТР(до порта+погрузка)+ЭТП**
- ▶ Стоимость и фрахт (...название портаназначения)

- ▶ Продавец считается выполнившим свое обязательство, когда он поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар
- ▶ Продавец оплачивает все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до поименованного порта назначения
- ▶ Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения
- ▶ Продавец выполняет формальности для вывоза, если таковые применяются

CIF (Стоимость, страхование и фрахт)

- ▶ **СС=СТ+ТР(до порта+погрузка)+ЭП+Стр**
- ▶ Стоимость, страхование и фрахт (...название порта назначения)
- ▶ Продавец поставляет товар на борт судна, обязан оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара
- ▶ Продавец заключает договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки
- ▶ Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения
- ▶ Продавец выполняет формальности для вывоза, если таковые применяются

СРТ (Перевозка оплачена до...)

- ▶ **СС = СТ + ТР (до места назначения) + ЭТП**
- ▶ Фрахт/перевозка оплачена до (..название места)
- ▶ Продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте и обязан нести расходы по перевозке
- ▶ Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения
- ▶ Продавец выполняет формальности для вывоза, если таковые применяются

CIP (Перевозка и страхование оплачены до...)

- ▶ CIP:
 $CC = CT + TP$ (до места назначения) + ЭТП + Стр
- ▶ Фрахт/перевозка оплачены до (..название места)
- ▶ Продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте и обязан нести расходы по перевозке
- ▶ Продавец заключает договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки
- ▶ Продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения
- ▶ Продавец выполняет формальности для вывоза, если таковые применяются

DAР (Доставлено в пункт)

- ▶ **СС=СТ+ТР(до места назначения)+ЭТП**
- ▶ Поставка в пункте (...название пункта)
- ▶ Продавец считается выполнившим свое обязательство с момента предоставления товара, готового к разгрузке, покупателю в согласованном месте назначения
- ▶ Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара в поименованное место
- ▶ Продавец выполняет формальности для вывоза, если таковые применяются

Только редакция Инкотермс 2010 - DAT (Поставка на терминал)

- ▶ $CC=CT+TP(+разгр.)+ЭТП$
- ▶ Поставка на терминале (...название терминала)
- ▶ Продавец должен заключить контракт на перевозку товаров к обозначенному терминалу в порту или пункте назначения. Продавец **должен разгрузить товары** с прибывшего транспорта и разместить в отсутствие покупателя на терминале в согласованную дату или в пределах согласованного периода

редакция Инкотермс 2020 – DPU (Поставка в месте назначения с выгрузкой) вместо DAT

- ▶ $CC=CT+TP(+разгр.)+ЭП$
- ▶ Поставка на терминале (...название терминала)
- ▶ Продавец должен заключить контракт на перевозку товаров к обозначенному терминалу в порту или пункте назначения. Продавец **должен разгрузить товары** с прибывшего транспорта и разместить в отсутствие покупателя на терминале в согласованную дату или в пределах согласованного периода



DDP (Доставлено, пошлина уплачена)

- ▶ **СС=СТ+ТР(до места назначения)+ЭТП+ИТП**
- ▶ Поставка с оплатой пошлин (...название места назначения)
- ▶ Продавец осуществляет поставку, когда в распоряжение покупателя предоставлен товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовым для разгрузки в поименованном месте назначения
- ▶ Продавец несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в место назначения, и обязан выполнить таможенные формальности, необходимые не только для вывоза, но и для ввоза, уплатить любые сборы, взимаемые при вывозе и ввозе, и выполнить все таможенные формальности

Структура договора купли-продажи

1. Преамбула и определение сторон
2. Предмет контракта
3. Количество и качество товара
4. Срок и дата поставки
5. Базисные условия поставки
6. Цена товара
7. Упаковка и маркировка
8. Гарантии
9. Транспортные условия, страхование
10. Санкции
11. Арбитраж
12. Форс-мажор
13. Другие условия
14. Реквизиты и подписи сторон

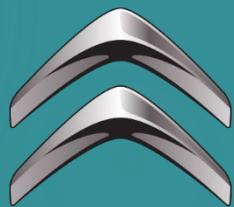


Требования таможни

использование общепринятых
букв и символов

RÖMERTOPF DIRECT.com

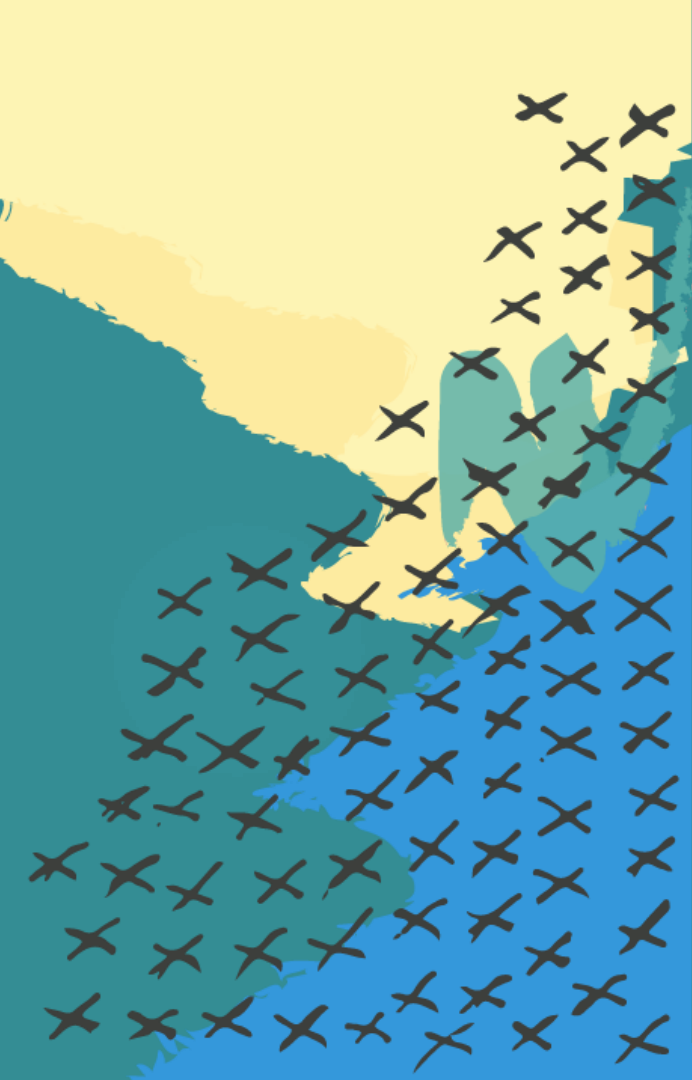
• THE ORIGINAL CLAY BAKER SINCE 1967 •



CITROËN



**BASKETBOL
SÜPER
LİGİ**



Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

- *Не учитываются вид, категория поставляемого товара «Предмет контракта»;*
- *Не учитывается пункт контракта «Гарантийные обязательства»;*
- *Не учитывается географическое расположение поставщика, в том числе при наличии производственных площадок в нескольких государствах;*
- *Не «раскрывается» условие поставки Инкотермс в случае внесении изменений в базисное условие поставки Инкотермс*
- *Не учитывается «взгляд» и «трактовка» на условие поставки Инкотермс таможенных органов РФ*
- *Перенос коммерческих отношений сторон на экспедитора/перевозчика, действующего исключительно от имени или по поручению одной из сторон контракта!*

Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

Например: Предмет контракта:

Товар: Шлифовальные станки, в том числе с ЧПУ, а также части и принадлежности к ним

Условие поставки по контракту: FOB-port of Shanghai, China, INCOTERMS 2020

После ввоза основного товара поставщик направляет гарантийную запасную часть например посредством экспресс-перевозчика, указав в инвойсе условие поставки – EXW или DAP

Последствия:

- Создание дополнительных соглашений о изменении базисных условий
- Создание спецификаций или дополнительных соглашений о ввозе гарантийных товаров
- В ряде случаев замена инвойса и т.д.

! Имеет важное значение при ввозе по гарантии, рекламации и использовании/продаже запасных частей

Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

Пункт контракта: Гарантии

1. Большинство контрактов включают условия о предоставлении гарантий качества поставляемого товара.
2. Гарантии качества представляют собой установление законом обязательства продавца отвечать за материальные недостатки товара, обнаруженные в течение определенного (гарантийного) срока.
3. В связи с правами и обязанностями сторон по гарантиям в контрактах устанавливаются:
 - объемы гарантии;
 - срок гарантии.

В идеале пункт должен содержать порядок ввоза, сроки ввоза, за чей счет!!!!!!!, или отсылку на иные документы: создание акта, доп соглашения и т.д.

Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

Например: **Базисные условия поставки**

:

Условие поставки по контракту: EXW - Shanghai, China, INCOTERMS 2010

Стороны договорились о погрузке силами и за счет продавца, а также о экспортном таможенном оформлении, не отразив это в контракте

Последствия:

- Вопросы со стороны таможенных органов: продление сроков выпуска товаров
- Дополнительно: Создание дополнительных соглашений о изменении базисных условий
- Создание «документов» от имени экспедитора/перевозчика о проведении «таких работ»
- В ряде случаев замена инвойса и т.д.

Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

Например: **Базисные условия поставки**

:

Условие поставки по контракту: CIF – port Saint-Petersburg, Russia INCOTERMS 2020 или INCOTERMS 2010

Стороны договорились о страховой сумме в размере стоимости товара по инвойсу, не отразив это в контракте в базисных условиях поставки

Последствия:

- Вопросы со стороны таможенных органов: продление сроков выпуска товаров
- Дополнительно: Создание дополнительных соглашений о изменении базисных условий
- Создание «документов» от имени поставщика
- В ряде случаев замена инвойса и т.д.
- В ряде случаев внесение изменений в ДТ (корректировка таможенной стоимости)

Типовые ошибки в выборе базисных условий поставки Инкотермс при заключении контракта

Включение в контракт: Транспортные условия, страхование

➤ *Перенос коммерческих отношений сторон на экспедитора/перевозчика, действующего исключительно от имени или по поручению одной из сторон контракта!*

В практике для удобства экспедиторской деятельности / деятельности перевозчиков применяется терминология Инкотермс, которая не имеет никакого отношения к контракте купли-продажи устанавливаются основные условия страхования: **параллельное существование транспортных условий контракта Инкотермс: необходимо четкое разделение понятий сторон**



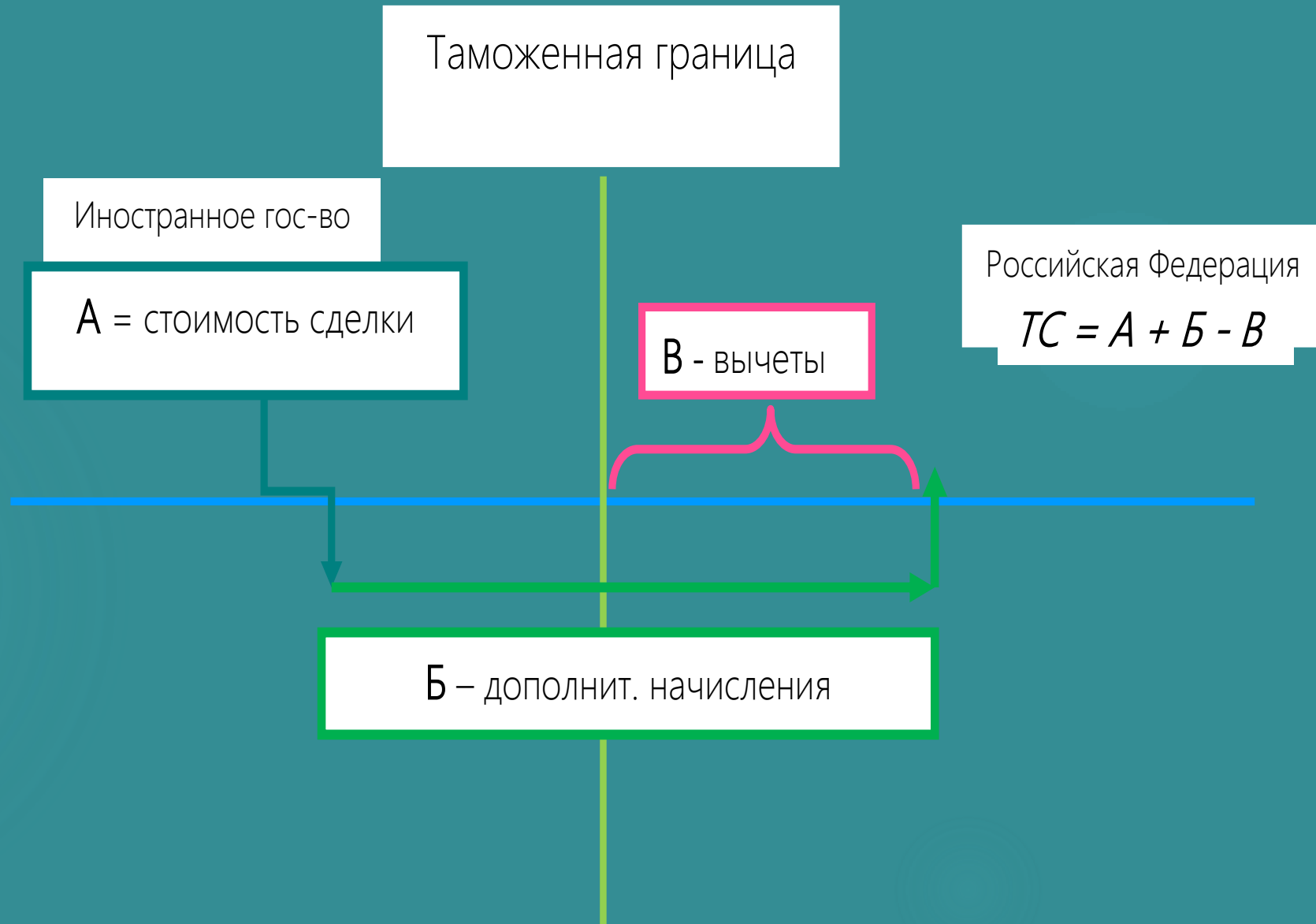
Роль Инкотермс в формировании таможенной стоимости и влияние на таможенные платежи:

Расчет таможенной стоимости

Таможенная стоимость – база для начисления таможенных платежей - выполнение фискальной функции

Расчет статистической стоимости

Формирование таможенной стоимости ввозимых товаров



Формирование таможенной стоимости ВВОЗИМЫХ ТОВАРОВ

А

Стоимость
сделки (СС)

- = стоимость товара +расходы
(в зависимости от выбранного
базиса поставки)

+

Б

Дополнительные
расходы

- = ЭТП + погрузка, транспортировка,
страховка+(в зависимости
от выбранного базиса поставки)

-

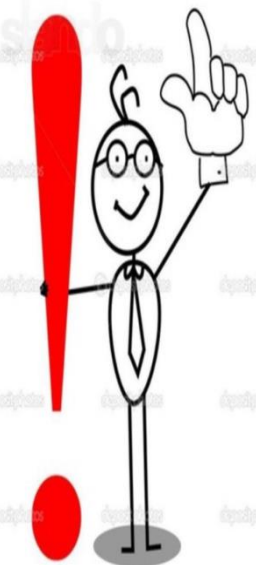
В

Вычеты

- = транспортировка, ИТП, расходы на
сборку, строительство, монтаж и т.

Формирование таможенной стоимости ВВОЗИМЫХ ТОВАРОВ

- *Включение в таможенную стоимость дополнительных начислений к стоимости сделки, установленных законодательством, в том числе исходя из выбранного условия поставки Инкотермс с учетом типовых ошибок;*
- *Документальное подтверждение всех дополнительных начислений!!!*
- *Документальное подтверждение транспортных расходов!!!, в зависимости от выбранного условия поставки Инкотермс*
- *Документы и сведения о стоимости товара, транспортных расходов должны кооперироваться между собой!*



**«Взгляд» таможенных и иных
государственных органов на
условие поставки Инкотермс и
контракт**

Виды внешнеторговых сделок

- ❑ *Контракт купли-продажи и связанные с ними дополнения: лицензионное соглашение, дистрибьютерское (дилерское) соглашение;*
- ❑ *Агентский договор;*
- ❑ *Договор услуг*

➤ Одним из вариантов разграничения и сокращения затрат на таможенные платежи исходя из таможенной стоимости может быть разделение услуг и видов работ по видам внешнеторговых сделок



Коммерческие

- Контракт, дополнения к контракту, спецификации;
- Подтверждение заказа;
- Инвойс (счет-фактура, счет-проформа)
- Упаковочные листы

Транспортные и экспедиторские документы

- Транспортные накладные по видам транспорта;
- Договоры, дополнения, заявки

Разрешительные

- Лицензии, разрешения
- Сертификат соответствия

Виды внешнеторговых документов

Таможенные

- *Таможенные декларации*
- *Акты досмотра/осмотра:*
- *Предварительные решения;*
- *Акты таможенных экспертиз и иные.*

Прочие

- *Экспортная декларация*
- *Сертификат происхождения*

Требования таможни

Описание товара (если поставка единичная!!!, в иных случаях могут использоваться иные коммерческие документы со ссылкой в контракте!))

Продавец продает, а покупатель покупает на условиях и по ценам, указанным в настоящем контракте:
8 штук электродвигателей ТАМ 1004СР, в соответствии с Приложением № 1 (с датчиком). Приложение № 1 – Технические условия ТР 6-07-1004СР и чертеж № 3-07-100 504 является неотъемлемой частью настоящего Контракта.

Поставщик обязуется передать, а Покупатель принять и оплатить товары, далее по тексту «товар» в соответствии с приложениями этого Контракта, а также на Общих условиях покупки Покупателя.

Требования таможни

3. Количество и качество товара

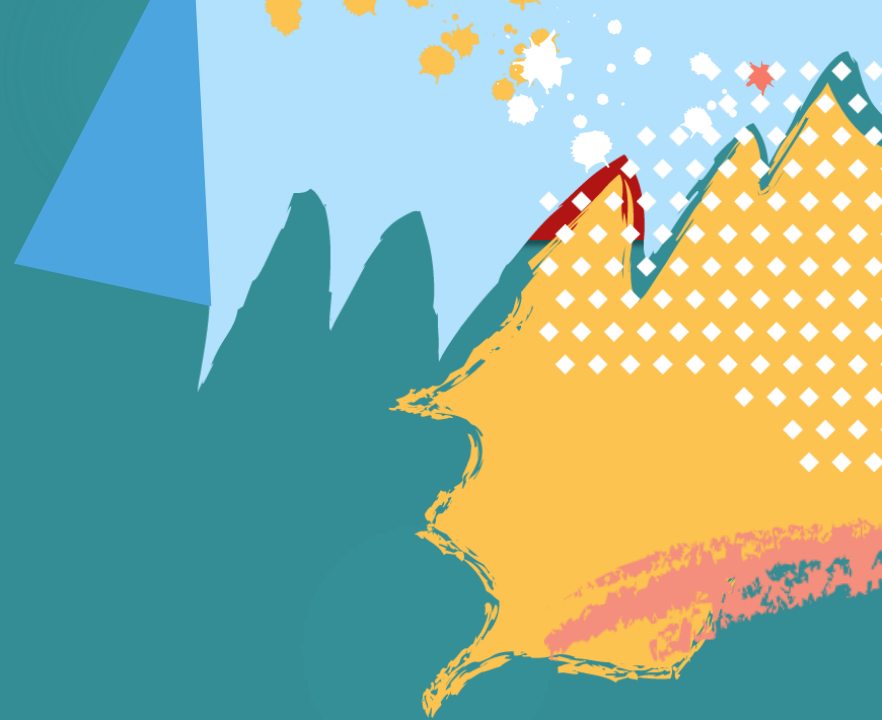
6. КАЧЕСТВО

6.1. **Например:** Качество товара должно соответствовать требованиям стандарта качества страны изготовителя GB11614-2009.

7. ПРЕТЕНЗИИ

7.1. **Например:** Рекламации в отношении качества и/или недостачи поставленного товара могут быть заявлены в течении 30 дней после прибытия товаров на склад Покупателя. Рекламации должны быть подтверждены актом/ претензией/компетентной нейтральной организацией/ обязательством реэкспорта и иные.

7.2. Презентационные акты должны составляться на отдельную партию Товара, т.е. на Товар, поступивший по одному транспортному документу.



Требования таможни

5. Цена и условия поставки

2.1. Общая стоимость контракта установлена в долларах США, понимается на условиях FOB - Qingdao, Китай (Инкотермс 2000), включая стоимость товара, маркировки, погрузочных работ и упаковки.

2.2. Общая стоимость контракта составляет 500000 (Пятьсот тысяч) Долларов США

2.3. Цены на товар указаны в проформе- инвойсе

2.4. Отгрузка всех заказов должна осуществляться по ценам, действующим на момент размещения заказов.

2. Terms of delivery.

2.1. The delivery of the Spare Parts shall be effected on the basis of FCA - warehouse of OJSC "Power machines" "LMZ" in St. Petersburg, Russia according to INCOTERMS 2010.

The Seller will inform the Buyer on the exact address of the warehouse of OJSC "Power Machines" "LMZ" in Saint-Petersburg by sending a notice on readiness of Spare parts for dispatch in accordance with Article 2.2



Требования таможни

7. Упаковка, маркировка

5. УПАКОВКА И МАРКИРОВКА

5.1 Товар должен быть упакован в деревянные ящики с бумажными прокладками между листами.

5.2 Упаковка должна обеспечивать полную

6. Упаковка и маркировка.

6.1. Упаковка Запасных частей должна обеспечивать их сохранность в условиях тропического климата и возможность транспортировки морским, авиационным, автомобильным и железнодорожным транспортом с многократной перегрузкой.

6.2. Продавец несет материальную ответственность за все потери и повреждения Запасных частей, произошедшие по причине ненадлежащей упаковки или консервации.

6.3. На каждое грузовое место должна быть нанесена маркировка печатными буквами на английском языке, как указано в Приложениях N0.1,2, 3 (Спецификации N0. 1,2, 3).

6.4. Упаковка Запасных частей должна предусматривать возможность ее вскрытия с целью таможенной проверки, проверки комплектности и сохранности содержимого.

Структура договора купли-продажи



12. Гарантии

1. Большинство контрактов включают условия о предоставлении гарантий качества поставляемого товара.
2. Гарантии качества представляют собой установление законом обязательства продавца отвечать за материальные недостатки товара, обнаруженные в течение определенного (гарантийного) срока.
3. В связи с правами и обязанностями сторон по гарантиям в контрактах устанавливаются:
 - объемы гарантии;
 - срок гарантии.

Порядок ввоза, сроки ввоза, за чей счет!!!!!!



Требования таможни

12. Гарантии

7. Качество и гарантии

7.1. Качество поставляемых Запасных частей должно соответствовать техническим условиям завода-изготовителя и подтверждаться сертификатом качества на английском языке, представляемым Продавцом.

7.2. Гарантийный срок на поставленные Запасные части устанавливается 12 месяцев со дня начала эксплуатации, но не более 18 месяцев с даты получения Запасных частей на складе Заказчика, в зависимости от того, какой из указанных сроков закончится ранее

7.3. При получении Товара от Перевозчика, Покупатель обязан проверить соответствие Товара сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах.

При обнаружении несоответствия качества, комплектности Товара условиям Контракта, Покупатель должен письменно уведомить об этом Продавца и вызвать его уполномоченного представителя для составления Рекламационного акта.



Ввоз частей, запчастей оборудования по гарантии

Предоставление следующих документов:

- *Акт поломки/выхода из строя;*
- *Переписка сторон (Ех: письмо с нашей стороны с переводом, ответ с переводом поставщика)*
- *Ввоз по проформе-инвойсу/инвойсу с обязательной ссылкой на безвозмездный ввоз и стоимости только для таможенных целей)*
- *При декларировании дополнительно:*
- *ДТ на ввоз оборудования;*
- *Акт ввода в эксплуатации для подтверждения действия гарантийного срока*

Дополнительно:

- Не требуется разрешительной документации – при подтверждении отношения части/запчасти к ранее ввезенному оборудованию
- Иные документы по требованию таможенного органа:
 - Техническое описание
 - Схемы, чертежи

Ввоз частей, запчастей оборудования для продажи

Предоставление следующих документов,
если на ввозимые части требуется
оформление разрешительной
документации:

- Ввоз без оформления документации
возможен:
- Наличие дистрибьютерского
(дилерского) соглашения дополнительно
к договору купли-продажи на основное
оборудование
- Наличие сертификата
дилера/дистрибьютера

Дополнительно:

- Техническое описание
- Схемы, чертежи,
подтверждающие, что ввозимые
части устанавливаются на
оборудование, производимое
поставщиком;
- Гарантийное обязательство
покупателя

Образец гарантийного обязательства

БФИРМЕННЫЙ БЛАНК ПОКУПАТЕЛЯ

Исх: № Б/Н
18.12.2019

В, таможенно

ГАРАНТИЙНОЕ ПИСЬМО

Уважаемые Господа, настоящим письмом уведомляем Вас, что в адрес нашей компании АО " _____ " от компании RESATO INTERNATIONAL B.V. (Нидерланды), по договору поставки № _____ от 03.04.19 :
ввозятся следующие товары:

1. НАСОС ГИДРАВЛИЧЕСКИЙ ОБРАТНО-ПОСТУПАТЕЛЬНЫЙ УСТАНОВКИ ГИДРОАБРАЗИВНОЙ РЕЗКИ С ЧПУ, МОДЕЛЬ АСМ 3015 (АСМ 3015-2), МАРКА RESATO, ПРОИЗВОДИТЕЛЬ RESATO INTERNATIONAL B.V., МОДЕЛЬ ОТСУТСТВУЕТ, АРТИКУЛ 1005394, НОВЫЙ, ПРОИЗВОДСТВО 2019Г, КОЛ-ВО 1 ШТ., ИЗГОТОВИТЕЛЬ RESATO, ТОВАРНЫЙ ЗНАК RESATO, СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ НИДЕРЛАНДЫ, КОД ТНВЭД 8413502000;
2. ГИДРОЦИЛИНДР УСТАНОВКИ ГИДРОАБРАЗИВНОЙ РЕЗКИ С ЧПУ, МОДЕЛЬ АСМ 3015 (АСМ 3015-2), МАРКА RESATO, ПРОИЗВОДИТЕЛЬ RESATO INTERNATIONAL B.V., МОДЕЛЬ ОТСУТСТВУЕТ, АРТИКУЛ 1003544, НОВЫЙ, ПРОИЗВОДСТВО 2019Г, КОЛ-ВО 2 ШТ., ИЗГОТОВИТЕЛЬ RESATO, ТОВАРНЫЙ ЗНАК RESATO, СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ НИДЕРЛАНДЫ, КОД ТНВЭД 8413910008.

Данные товары ввозятся нашей компанией в качестве запасных частей для ремонта установки гидроабразивной резки с ЧПУ, модель АСМ 3015 (АСМ 3015-2), ранее ввезенной нашей компанией. Предоставляемый документ, подтверждающий соответствие техническим регламентам на поставляемое ранее оборудование (установка гидроабразивной резки) - Декларация о соответствии ЕАЭС N RU Д- NL.HB27.B. _____ от 01.11.19 .

В соответствии с пунктом 4 Решения Евразийской экономической комиссии № 294 от 25.12.2012 наша компания АО "ПроТехнологии" просит выпустить вышеуказанные товары без предоставления сертификата соответствия (декларации соответствия) Техническим регламентам ЕАЭС.

С уважением,
Генеральный директор
АО « _____ » _____

Ф.И.О..

Рекламация

Проблемные вопросы

- Валютный контроль при 100% предоплате
- Сложности при декларировании и оформлении реэкспорта
- Доказательная база
- Идентификация товара при отсутствии маркировки или проведения таможенного осмотра при декларировании

Варианты:

- Ввоз по гарантии;
- Предоставление скидок поставщиком (ссылка в контракте обязательна или оформление дополнительного соглашения сторон)
- Финансовые потери при декларировании или ввоз малыми партиями

Рекламация

Проблемные вопросы

- Вывоз поставщику бракованного товара
- Сложности при декларировании и оформлении реэкспорта
- Доказательная база
- Идентификация товара при отсутствии маркировки или проведения таможенного осмотра при декларировании
- Финансовые потери

Варианты:

- Предоставление скидок поставщиком без вывоза (ссылка в контракте обязательна или оформление дополнительного соглашения сторон)
- Вывоз малыми партиями (например для тестирования. Экспертизы)

Спасибо за внимание!

**Седнева
Юлия Анатольевна**

Учебный центр "Компас ВЭД"
Санкт-Петербург, Малый пр. П.С., д.5, лит. Б
www.deklarantonline.ru
+7(812)385-10-32 | info@deklarantonline.ru

