

Фирма как субъект рыночной ЭКОНОМИКИ

Цели, задачи, функции фирмы

Целью деятельности фирмы является получение прибыли. В русле этой основной цели может существовать еще целый спектр целей производства, в частности:

- увеличение выпуска продукции, работ, услуг;
- рациональное использование всех ресурсов, снижение себестоимости и обеспечение высокоэффективного производства;
- гибкая ценовая политика;
- кардинальное повышение качества продукции, работ, услуг;
- полное использование отходов производства;
- обеспечение оптимальных условий труда и социального развития участников производства.

Понятие фирма, предприятие, компания

Фирма – универсальная структура в предпринимательском секторе рыночной экономики, организация, использующая ресурсы для производства товара или услуг с целью получения прибыли, владеющая одним или несколькими предприятиями

Предприятие – производственная единица, территориально и технологически обособленная, входящая в состав фирмы

Компания – разновидность фирмы, основанная на долевом участии вкладчиков

Предприятие (фирма) - обособленный технико-экономический и социальный комплекс, предназначенный для производства полезных для общества благ

С юридической точки зрения – самостоятельный хозяйствующий субъект, наделенный правами юридического лица, производит и реализует продукцию, выполняет работы (услуги) на основе использования имеющихся ресурсов производства

С экономической точки зрения:
а) коллектив участвующих в производстве людей, подчиненных единой цели;
б) совокупность взаимодействующих в процессе производства ФП, обладающих технологическим единством имеющихся ресурсов производства

Собственность в экономическом смысле — отношения между людьми по поводу присвоения экономических благ

структура отношений собственности

**отношения
присвоения
благ**

установление и юридическое закрепление прав субъектов быть собственниками

**отношения
использования
благ**

возникают, если собственник сам не использует блага (аренда, лизинг и др.)

**отношения
реализации
собственности**

возникают, когда используемые блага приносят доход (арендная плата, роялти, налог и др.)

Собственность

Владение — начальная форма собственности, отражающая документальное закрепление субъекта собственности, его право на обладание благом

Пользование — применение объекта собственности в соответствии с его назначением и по усмотрению и желанию пользователя

Распоряжение — право и возможность использовать объект собственности любым желаемым способом (продажа, дарение, обмен, аренда, залог)

Формы собственности

частная собственность — присвоение благ одной частью общества и отчуждение от них другой части общества

индивидуальная частная
собственность

групповая частная
собственность

**общественная собствен-
ность** — присвоение благ
всем обществом (народом)
в целом

государственная
собственность

муниципальная
собственность

**Частная собственность предполагает
(пучок прав частной собственности):**

- * право владения
- * право пользования
- * право управления
- * право на доход
- * право на безопасность
- * право на передачу благ по наследству
- * право на бессрочное обладание благом
- * запрет на использование блага способом, наносящим вред окружающей среде
- * право на ответственность в виде взыскания блага в уплату долга

признаки предприятий

собственность на
производственные ресурсы

право выступать как самостоя-
тельное юридическое лицо

самостоятельность в принятии
производственно-экономических
решений и распределении прибыли

собственность на
производимый продукт

полная экономическая
ответственность по обязательствам

воспроизводство за счет
собственных результатов
хозяйственной деятельности

Экономические цели фирмы

- извлечение максимальной прибыли, т.е. $\max (TR - TC)$;
- максимизация продаж (позволяет фирме сохранить и увеличить долю на рынке);
- максимизация производства товаров, которые востребованы рынком;
- увеличение личного благосостояния владельцев фирмы;
- предотвращение загрязнения окружающей среды, улучшение благосостояния работников и др. социальные цели.

- **Экономическая природа фирмы определяется формой собственности на имущество со стороны ее владельцев. Исходя из отношений собственности, владелец фирмы самостоятельно определяет структуру управления. В соответствии с этим критерием, выделяют частные, коллективные, муниципальные и государственные фирмы и предприятия. Рассмотрим их экономическую природу по порядку.**

Виды предприятий

ИСХОДЯ ИЗ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ

- ГОСУДАРСТВЕННЫЕ;
- ЧАСТНЫЕ
(частнопредпринимательские);
- КОЛЛЕКТИВНЫЕ
(партнерства, корпорации и др.);
- СМЕШАННЫЕ

ПО ПРИНАДЛЕЖНОСТИ КАПИТАЛА

- НАЦИОНАЛЬНЫЕ;
- ИНОСТРАННЫЕ;
- СОВМЕСТНЫЕ

ИСХОДЯ ИЗ РАЗМЕРА

- КРУПНЫЕ;
- СРЕДНИЕ;
- МЕЛКИЕ

ПО ОТРАСЛЕВОЙ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ:

- ПРОМЫШЛЕННЫЕ;
- СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ;
- ТОРГОВЫЕ и т.п.

ИСХОДЯ ИЗ ЦЕЛИ

- КОММЕРЧЕСКИЕ;
- БЕСПРИБЫЛЬНЫЕ



Фирмы в рыночной экономике

Фирма – коммерческая организация, приобретающая факторы производства с целью создания и продажи благ и получения на этой основе прибыли.

Деление фирм по критерию цели деятельности

Коммерческие – цель получение прибыли

Некоммерческие – иные цели (получение прибыли как способ для достижения прочих целей)

Деление фирм по критерию собственника

Государственные – собственник государство на разных уровнях власти (муниципальное, областное, федеральное государственное предприятие)

Частные – собственник физическое лицо или группа лиц (частный предприниматель, товарищество, общество)

Виды коммерческих организаций

Хозяйственные товарищества

Хозяйственные общества

Производственные кооперативы (артели)

Государственные и муниципальные унитарные предприятия

Полные товарищества

Товарищества на вере

Акционерные общества

Общества с ограниченной ответственностью

Общества с дополнительной ответственностью

Открытые акционерные общества

Закрытые акционерные общества

Предприятия	Имущество предприятия	Экономическая ответственность
Индивидуальное предприятие	Находится в единоличной собственности предпринимателя	Неограниченная
Товарищества (партнерства)	Разделено на доли (вклады) участников	Неограниченная и (или) ограниченная
Акционерные общества	Разделено на части (акции), которые приобретают акционеры	Ограниченная
Унитарные предприятия	Неделимо: принадлежит государству или муниципалитету; закрепляется за предприятием для хозяйственного использования	Ограниченная

Подход	Базовая методология	Сущность фирмы/предприятия/организации	Функция фирмы	Цель фирмы
Неоклассическая теория фирмы	Ресурсно-технологический подход	Система преобразования исходных ресурсов в готовую продукцию	Производственная	Максимизация дохода, прибыли
Бихевиористская теория фирмы	Бихевиоризм	Коллектив индивидов, имеющих разные мотивы и предпочтения	Производственная	Получение удовлетворительной прибыли
Предпринимательская теория фирмы	Когнитология	Олицетворение фирмы и предпринимателя	Творческая (созидательная)	Зависит от личных целей предпринимателя
Институциональная теория фирмы	Институционализм	Пучок Контрактов или договоренностей между участниками процесса создания ценностей	Согласование деятельностей по поводу воспроизводства товаров и услуг	Минимизация транзакционных издержек
Теория корпорации Дж. Гэлбрейта	Институционализм	Пучок контрактов, обеспечивающих стабильность не только бизнеса, но и общества	Социальная	Плановый уровень роста корпорации и минимизация риска
Эволюционная теория организации	Эволюционизм (биологическая эволюционная теория)	Эволюционирующая система	Экономическая, социальная, институциональная	Устойчивое развитие
Сетевая теория организации	Сетевой подход	Совокупность взаимосвязанных целями развития субъектов	Развитие отношений с партнерами	Устойчивое развитие и распределение рисков между партнерами

Капитал фирмы. Его кругооборот

Капитал - одна из важнейших категорий экономической науки, обязательный элемент рыночной экономики, необходимый фактор и ресурс производства, главный объект рынка капитала.

Капитал предприятия – это стоимость всего имущества предприятия (в денежном эквиваленте), которое целиком находится в его распоряжении.

ВОПРОС 3. КРУГООБОРОТ И ОБОРОТ КАПИТАЛА

Каждый капитал совершает кругооборот непрерывно, постоянно его повторяя. Тем самым капитал совершает свой оборот.

Оборотом капитала называется его кругооборот, взятый не как однократный акт, а как периодически возобновляющийся и повторяющийся процесс. Время оборота капитала представляет собой сумму времени производства и времени обращения. Иными словами, время оборота есть промежуток времени от момента авансирования капитала в определённой форме до момента, когда капитал возвращается к капиталисту в той же форме, но возросшим на величину прибавочной стоимости.

Время производства есть то время, в течение которого капитал находится в сфере производства. Важнейшую часть времени производства составляет рабочий период, в течение которого обрабатываемый предмет подвергается непосредственному воздействию труда. Рабочий период зависит от характера данной отрасли производства, уровня техники на том или ином предприятии и от других условий. Например, на прядильной фабрике требуется всего несколько дней, чтобы превратить определённое количество хлопка в пряжу, готовую к продаже, а на паровозостроительном заводе выпуск каждого паровоза требует затраты многих десятков дней труда большого числа рабочих.

Время производства обычно длиннее, чем рабочий период. Оно включает также перерывы в обработке, в течение которых предмет труда подвергается воздействию определённых естественных процессов, как, например, брожение вина, дубление кожи, рост пшеницы и т. п. С развитием техники сроки многих подобных процессов сокращаются.

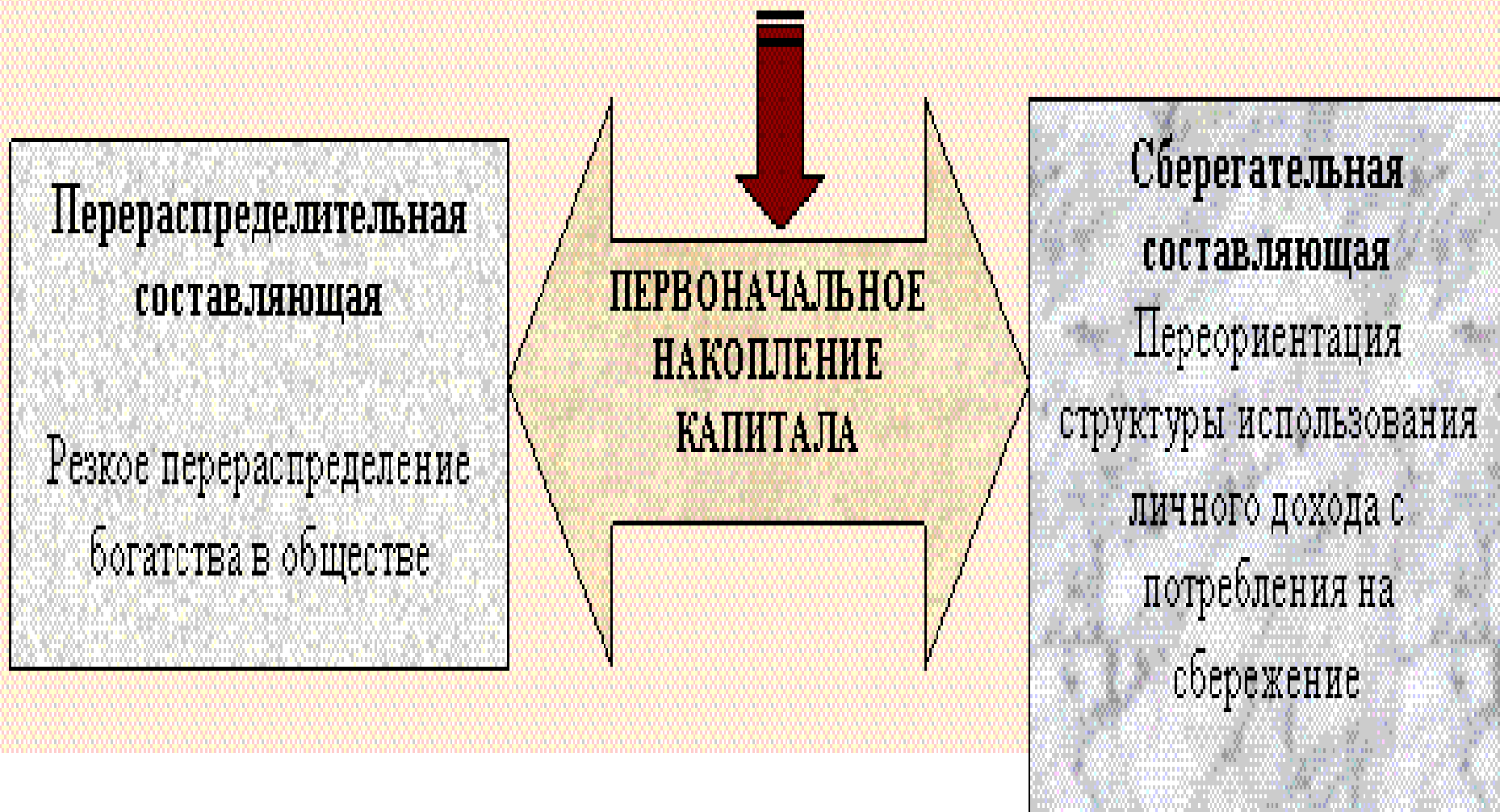
Время обращения есть то время, в течение которого капитал превращается из денежной формы в производительную и из товарной — в денежную. Продолжительность времени обращения зависит от условий покупки средств производства и продажи готовых товаров, от близости рынка, от степени развития средств транспорта и связи.

Стадии кругооборота капитала

- ♦ На первой стадии кругооборота капитала денежная форма «входит» в производственную: за счет денежных средств приобретаются средства производства.
- ♦ На второй стадии (в процессе производства) создается готовый продукт (товар), производственная форма переходит в товарную, к стоимости средств производства здесь присоединяется вновь созданная стоимость.
- ♦ На третьей стадии реализуется готовая продукция. Товарная форма переходит в свою начальную денежную форму, с некоторым приращением в виде чистого дохода.

Обеспечение прироста стоимости в *будущем* предполагает наличие
достаточного размера капитала в *настоящем*

Схема 12.1.



Первоначальное накопление капитала

Для получения прироста стоимости капитала, необходимо им располагать. Эта проблема встала перед обществом в период перехода от плановой *или* традиционной экономик к рыночной экономике. В механизме первоначального накопления капитала выделяют перераспределительную и сберегающую составляющие.

Проблема первоначального накопления капитала

- Сберегательный механизм является более рациональным, с общественной точки зрения, т.к. формирует *эффективного собственника* (т.е. такого собственника, который заинтересован в постоянном повышении эффективности использования капитала)
- Приватизация в России в 1990-е гг. – ваучерная приватизация – реализовывалась по модели перераспределительного механизма (в результате сформировалась российская модель олигархического, т.е. непроизводительного, капитализма)

Приватизация — форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи-продажи (полной или частичной) государственной (муниципальной) собственности в частные руки.

В состав капитала предприятия входят:

1) стоимость машин, оборудования, сооружений и других материальных ресурсов, т.е. денежная оценка величины фактора *капитал* как такового;

2) стоимость нематериальных активов (интеллектуальной собственности, торговых знаков, марок и т.п.), которые также входят в содержание фактора *капитал*;

3) стоимость принадлежащих предприятию других факторов производства (например, находящейся в его собственности земли);

4) денежные средства и иные финансовые активы, которые могут быть использованы предприятием на приобретение любого из факторов производства.

Основной капитал

- здания, сооружения, машины, оборудование
- используется в процессе нескольких производственных циклов
- не меняет своей натурально-вещественной формы в процессе производства
- подлежит замене через несколько производственных циклов
- свою стоимость переносит на продукцию по частям

Оборотный капитал

- сырье, материалы
- используется в процессе одного производственного цикла
- меняет свою натурально-вещественную форму в процессе производства
- подлежит замене через каждый производственный цикл
- переносит свою стоимость на продукцию полностью в течение одного производственного цикла

4. Износ и амортизация основных фондов

Износ основных фондов - частичная или полная утрата основными фондами потребительских свойств и стоимости, как в процессе эксплуатации, так и при их бездействии.

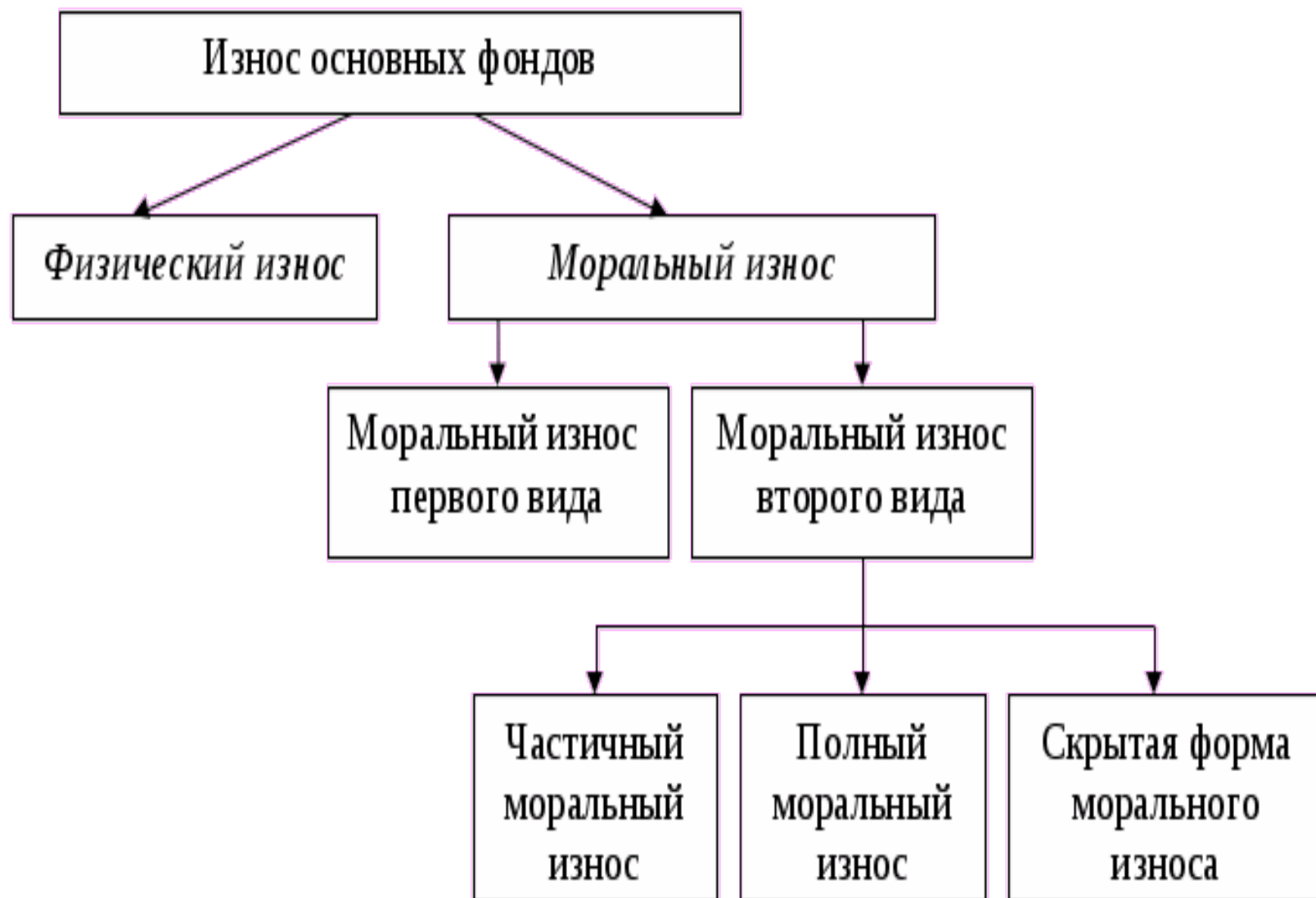
Различают:

Физический износ средств труда выражается в потере ими технических свойств и характеристик в результате эксплуатации, атмосферных воздействий, условий хранения;

Моральный износ – снижение стоимости действующих ОПФ в результате появления новых их видов, более дешевых и более производительных. Существует два его вида:

1. в результате повышения производительности труда в отраслях, изготавливающих ОПФ

2. в результате появления новых, более производительных (или лучших) ОПФ



Амортизация – процесс постепенного перенесения стоимости основных фондов по мере износа на производимую продукцию, превращения ее в денежную форму и накопления финансовых ресурсов в целях последующего воспроизводства основных фондов.

Процесс амортизации включает в себя:

- ✦ списание износа, т.е. уменьшение стоимости используемого капитала;
- ✦ включение полной величины износа в цену товара, производимого при помощи данного оборудования и предназначенного к реализации;
- ✦ зачисление величины износа, включенного в цену товара, на амортизационный счет для сохранения величины капитала на прежнем уровне.

Износ физический (материальный)

частичная утрата технико-экономических свойств и стоимости основных фондов:

$$\text{Иф} = \text{Тф} / \text{Тн} \times 100\%$$

Тф и **Тн** – соответственно фактический и нормативные сроки службы оборудования.

Моральный износ первого рода обусловлен ростом эффективности производства капитальных благ. Его вызывает появление аналогичных, но более дешёвых средств труда

$$И_{м1} = \frac{П - В}{П} * 100$$

П – первоначальная стоимость

В – восстановительная стоимость

Моральный износ второго рода связан с появлением новых средств труда, выполняющих схожие функции, но более совершенных, производительных. В результате ценность старых капитальных благ уменьшается.

П_н, П_с – соответственно производительность нового и старого обс

$$И_{м2} = \frac{П_{н} - П_{с}}{П_{н}} * 100$$

Существует два метода начисления амортизации

- 1) линейный метод;
- 2) нелинейный метод.

Группа	Срок полезного использования имущества, включенного в амортизационную группу
I	от 1 года до 2 лет включительно
II	от 2 до 3 лет включительно
III	от 3 до 5 лет включительно
IV	от 5 до 7 лет включительно
V	от 7 до 10 лет включительно
VI	от 10 до 15 лет включительно
VII	от 15 до 20 лет включительно
VIII	от 20 до 25 лет включительно
IX	от 25 до 30 лет включительно
X	свыше 30 лет

Достоинства и недостатки разных вариантов амортизационной политики

Вариант	Достоинства	Недостатки
1. Простая амортизация (отчисления равны износу)	Обеспечивает оптимальное соотношение текущих и будущих издержек, нормальное качество и новизну продукции, достаточный уровень конкурентоспособности	В случае ускорения морального износа и (или) проведения конкурентами ускоренной амортизации может привести к тем же негативным последствиям, что и замедленная амортизация
2. Ускоренная амортизация (отчисления больше износа)	Ускоряет обновление оборудования. Снижает будущий размер переменных издержек. Создает условия для повышенного качества и новизны готовой продукции. Повышает неценовую конкурентоспособность	Повышает текущие постоянные издержки. Повышает цену продукции и (или) понижает текущую прибыль. Понижает уровень ценовой конкурентоспособности

<p>3. Замедленная амортизация (отчисления меньше износа)</p>	<p>Понижает текущие постоянные издержки. Позволяет временно использовать амортизационные отчисления для неотложных нужд. Понижает цену продукции и (или) повышает текущую прибыль. Повышает уровень ценовой конкурентоспособности</p>	<p>Замедляет обновление оборудования. Повышает будущий размер переменных издержек. Мешает выпуску качественной и современной готовой продукции. Понижает неценовую конкурентоспособность</p>
--	---	--

*** Способы начисления амортизации**

**Способы начисления
амортизации**



Для бухгалтерского учета

Линейный способ

Способ уменьшения остатка

**Способ списания стоимости
по сумме чисел лет срока
полезного использования**

**Способ списания стоимости
пропорционально объёму
продукции**

Для налогового учета

Линейный метод

Нелинейный метод

2. Износ и амортизация основных фондов

Линейный способ

Годовая сумма амортизационных отчислений определяется исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной на основе срока полезного использования этого объекта.

Нелинейный способ

Способ уменьшаемого остатка

Исчисляется исходя из остаточной стоимости за минусом остаточной амортизации на начало периода и нормой амортизации исходя из срока полезного использования.

Способ списания стоимости по сумме числа лет срока полезного использования

Исчисляется исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и годового соотношения.

Способ списания стоимости пропорционально объему продукции

Исчисляется исходя из натурального объема продукции и соотношения первоначальной стоимости объекта и предполагаемого объема продукции за весь период использования.

**Годовая сумма амортизационных отчислений
определяется:**

1) Линейный

**Исходя из первоначальной
(восстановительной) стоимости и
нормы амортизации, исчисленной исходя из
срока полезного использования**

Норма амортизации:
$$N_{\text{ам}} = \frac{100\%}{\text{СПИ}}$$

Сумма амортизации =
= $N_{\text{ам}} \times \text{первонач. стоимость ОС}$